

## Sales Manager Bodensee (w/m/d)

Holidu is a fast growing travel-tech company with travel enthusiasts from 60+ nations. Together, we are thriving to revolutionize the vacation rental industry by helping hosts to manage their vacation rental with ease and guests to find the perfect holiday home they truly enjoy. In October 2022, we secured €100 million Series E funding, allowing us to constantly improve our services and achieve the next milestone on our journey. Our team is united by a passion for modern technologies, an ambition for constant improvement and the drive to bring the best experience to more than 100 million users each year. Want to achieve amazing milestones with us? Then pack your bag, hop on board and get ready for take off!

### Your future team

Holidu bietet eine Software- und Servicelösung, die Vermietern von Ferienunterkünften hilft, ihre **Immobilien** effizienter zu verwalten und auf verschiedenen **Kanälen** zu listen. Du bist Teil unseres Bodensee Teams und arbeitest in unserem schönen Büro in Friedrichshafen. Du kannst in dieser Position auch remote von einem beliebigen Ort innerhalb der Region, für die du zuständig bist, arbeiten. In diesem Fall würden wir erwarten, dass du ca. eine Woche im Monat ins Büro kommst. Außerdem wirst du regelmäßige Business Trips in der Region machen. Deine direkte Teamleiterin wird Ellen sein. Sie hat umfangreiche Erfahrungen im Vertrieb sowie in der Online- und Tourismusbranche. Deine potenziellen Kollegen schlemmen gerne zusammen in der Mittagspause und fordern sich beim Kochen fürs Team in Form von Burger-, Bowl-, Kuchen oder Eintopf-Challenges heraus.

### Your role in this journey

- Werde ein Teil von Holidu und entwickle unser **Portfolio** an Ferienunterkünften stetig weiter.
- Übernehme eine entscheidende Rolle im Rahmen unseres M&A Projekts und konvertiere Leads zu Neukunden.
- Kontaktiere **Gastgeber\*innen** und finde heraus, ob Holidu die richtige Lösung für ihre Bedürfnisse ist (nutze hierbei alle gängigen Sales Methoden: Cold Calling, Inbound Leads, Referrals etc.).
- Pflege individuelle Kundenbeziehungen durch Produktpräsentationen sowohl vor Ort als auch remote und baue dir dein eigenes Netzwerk auf.

### Our adventure includes

- Verwende neueste Technologien in allen Bereichen unseres **Scale-ups**.
- Profitiere von flachen Hierarchien, Verantwortung und Freiraum für deine eigenen Ideen.
- Geh auf Reisen mit 28 Urlaubstagen + der Möglichkeit, bis zu 10 unbezahlte Urlaubstage zu nehmen mit interessanten Rabatten auf unsere Holidu Ferienwohnungen & -häuser.
- Nutze dein persönliches Weiterbildungsbudget und 2 zusätzliche freie Tage, um dich beruflich fortzubilden durch die Teilnahme an Konferenzen, den Kauf von Büchern, die Teilnahme an Kursen und mehr.

- Sammle eigenständig Feedback von deinen Kunden und optimiere somit unsere Prozesse sowie unser Produkt im Austausch mit anderen Departments.
- Überprüfe verantwortungsvoll deine Aktivitäten und behalte die Einhaltung der monatlichen Ziele im Auge.
- Übernimm Verantwortung für eigene kleinere Projekte und sei das Gesicht für Holidu auf verschiedenen Veranstaltungen.
- Vernetze dich und habe Spaß mit internationalen und vielfältigen Menschen bei der Arbeit und bei regelmäßigen Events.
- Erkunde die Welt mit unserer flexiblen Home Office Regelung und der Möglichkeit, von unseren lokalen Büros aus zu arbeiten.
- Mach dir einen ersten Eindruck von unserer Unternehmenskultur auf Instagram [@lifeatholidu](https://www.instagram.com/lifeatholidu).

### **Your backpack is filled with**

- Hohe Eigenmotivation und Überzeugungskraft sowohl am Telefon als auch im persönlichen Gespräch.
- Positive und empathische Persönlichkeit, die starke zwischenmenschliche Beziehungen schafft.
- Lösungsorientierte Denkweise und die Fähigkeit, verantwortungsbewusst und organisiert zu arbeiten.
- Optimistisches Wesen, das sich neuen Herausforderungen mit Elan stellt.
- Bevorzugt, aber nicht zwingend erforderlich: Erfahrung in den Bereichen Vertrieb oder Kundenbetreuung, Reiseindustrie oder Online-Geschäft.
- Nahezu muttersprachliche Deutschkenntnisse und fließendes Englisch.
- Führerschein Klasse B.

### **Want to travel with us?**

Apply online on our career page! Your first travel contact will be Max from HR.

*We champion diversity in every aspect of life. We encourage applications from all genders, corners of the world and individual backgrounds. Please feel welcome to submit your application without a photo and details on your gender, date of birth, marital status and nationality. If you have a disability or special need that requires accommodation, please let us know.*

## **Location**

Friedrichshafen